



< VIVIUM Omzet- verzekering >

Uw zaak blijft
zijn omzet halen,
ook als u buiten
strijd bent

- Maandelijkse uitkering tijdens arbeidsongeschiktheid
- Tot 60% van uw omzet gegarandeerd
- Mogelijkheid tot integrale uitbetaling na twee jaar



Als bedrijfsleider houdt u uw loon eerder laag in functie van de voordeligere vennootschapsfiscaliteit. U maakt ook heel wat kosten binnen de vennootschap. Fiscaal voordelig, dat zeker. Maar hebt u ook al eens stilgestaan bij de nadelen hiervan?

Uw arbeidsongeschiktheidsuitkering wordt berekend op basis van uw eigen loon. Een laag loon betekent dus een lage uitkering.

Daarom vult u die verzekering Gewaarborgd Inkomen best aan met een **Omzetverzekering**. Die wordt afgesloten door uw vennootschap en garandeert dat tot 60% van de omzet behouden blijft dankzij een financiële tussenkomst van VIVIUM.

Waarvoor zorgt mijn Omzetverzekering?

Het principe is heel eenvoudig: wordt u als zaakvoerder straks ziek of hebt u een ongeval? Dan betaalt VIVIUM aan uw vennootschap een bedrag dat het omzetverlies door die afwezigheid compenseert.

Maandelijkse uitkering – VIVIUM betaalt uw vennootschap een maandelijkse som om het omzetverlies te compenseren. Dat bedrag reikt tot maximaal 60% van de omzet, na aftrek van handelsgoederen, grondstoffen en hulpstoffen, en na aftrek van de uitkering in de verzekering Gewaarborgd Inkomen, als u die hebt. De hoogte van uw uitkering hangt af van de graad van arbeidsongeschiktheid (minimaal 25%, vanaf 67% hebt u recht op een volledige uitkering).

Eenmalig kapitaal – Bent u blijvend arbeidsongeschikt voor meer dan 25%? Dan mag u de maandelijkse uitkering na twee jaar omzetten in een eenmalig kapitaal. Zo kunt u uw onderneming op dat moment verkopen of vereffenen, zonder uw tegemoetkoming te verliezen.

De premies die uw vennootschap betaalt, zijn uiteraard integraal fiscaal aftrekbaar.

Omzetverzekering: ook voor twee zaakvoerders

De Omzetverzekering is dé manier om uw eenpersoonsvennootschap te beschermen tegen de financiële gevolgen van uw afwezigheid. Maar ook in een tweepersoonsvennootschap kan arbeidsongeschiktheid van één zaakvoerder de omzet al sterk doen dalen. Daarom kunt u de Omzetverzekering van VIVIUM uitbreiden met een tweede zaakvoerder. Vraag uw makelaar om meer uitleg!

Hoe zit het met de fiscaliteit?

De premies van een Omzetverzekering zijn voor 100% fiscaal aftrekbaar als beroepskost

De uitgekeerde rente maakt in principe deel uit van de belastbare grondslag in de vennootschapsbelasting.

De start van uw Omzetverzekering

VIVIUM stelt enkele (soepele) voorwaarden bij de start:

U moet kunnen aantonen dat u uw activiteit al minstens drie jaar uitoefent en we kijken uw laatste twee resultatenrekeningen na, om een duidelijk zicht te krijgen op uw omzetcijfer.

We vragen u bovendien een medische vragenlijst in te vullen. Tot 45 jaar en een verzekerde rente van 25.000 euro is er geen medisch onderzoek nodig.

Het uitkeringssysteem

Uw vennootschap krijgt van VIVIUM elke maand een uitkering zodra u meer dan 25% arbeidsongeschikt bent. U kunt bij VIVIUM kiezen tussen drie uitkeringssystemen:

Constance rente – U betaalt altijd dezelfde premie, en hebt recht op een vaste uitkering. De afgesproken bedragen veranderen nooit.

Klimmende rente – U betaalt altijd dezelfde premie, maar terwijl u arbeidsongeschikt bent, gaat de uitkering voor uw vennootschap elk jaar met 2% of 3% (dat kiest u zelf) omhoog.

Ideaal klimmende rente – U betaalt elk jaar een iets hogere premie. Die klimt met 2% of 3% (dat kiest u zelf). In ruil voor die hogere premie, klimt ook uw uitkering de hele tijd.

TIP!

Stel het onderschrijven van uw Omzetverzekering niet te lang uit.
Uw startleeftijd speelt een rol voor het berekenen van de premie.
Hoe vroeger u intekent, hoe voordeliger.





Omzetverzekering in cijfers

Voorbeeld

Peter is een 40-jarige notaris, die zijn activiteiten zes jaar geleden onderbracht in een bvba. Zijn jaarlijks belastbaar beroepsinkomen is 36.000 euro (3.000 euro per maand). Hij woont samen met Veerle die werkt in een dokterspraktijk. Ze hebben geen kinderen.

De cijfers van zijn vennootschap zien er als volgt uit:

Omzet van de vennootschap		125.000 euro
Kosten	Beroepsinkomen	36.000 euro
	Kosten	15.000 euro
Belastbare winst van de vennootschap		74.000 euro

Na een late vergadering bij een cliënt belandt hij op de autosnelweg in de vangrail.

De revalidatie van zijn bekkenbreuk wordt geschat op negen maanden.

Er zijn twee mogelijkheden:

Peter zijn inkomen en vennootschap zijn niet beschermd tegen arbeidsongeschiktheid

De eerste maand na het ongeval krijgt hij niets. Vanaf de tweede maand krijgt hij van het RIZIV een dagelijks forfaitair bedrag van 30,84 euro bruto (801,84 euro per maand).

	Jaarlijks (euro)	Maandelijks (euro)
Inkomen voor het ongeval	36.000,00 euro	3.000,00 euro
Vervangingsinkomen - Riziv	9.622,08 euro	801,84 euro

Na het ongeval zakt het beschikbaar inkomen van Peter dramatisch. En er staan hem hoge medische kosten te wachten.

Bovendien heeft zijn vennootschap **geen omzet meer** omdat hij de enige zaakvoerder is. De kosten blijven echter wel doorlopen met het risico dat ze niet meer betaald kunnen worden.

Peter zijn inkomen en vennootschap zijn wél beschermd tegen arbeidsongeschiktheid

Peter heeft zowel een **Gewaarborgd Inkomen** als een **Non-Stop Plan** afgesloten.

Op advies van zijn makelaar heeft hij ook de **omzet** van zijn bvba verzekerd voor een rente van 39.000 euro. Het contract staat op naam van zijn vennootschap die ook begunstigde is van de uitkering.

Het financiële plaatje na het ongeval ziet er dankzij deze voorzorgen dan ook heel anders uit:

		Jaarlijks (euro)	Maandelijks (euro)
Vervangingsinkomen	Riziv	9.622,08 euro	801,84 euro
	Gewaarborgd Inkomen	25.000,00 euro	2.083,33 euro
Verzekering kosten	Non-Stop Plan	12.000,00 euro	1.000,00 euro
Verzekering omzet	Omzetverzekering	39.000,00 euro	3.250,00 euro
TOTAAL		85.622,08 euro	7.135,17 euro



De verzekering van uw omzet is zeer belangrijk.

Het omzetverlies bij uw arbeidsongeschiktheid kan uw zaak erg in moeilijkheden brengen. Peter's financiële situatie, én die van zijn vennootschap, ziet er in elk geval een stuk beter uit bij onderschrijving van o.a. de VIVIUM Omzetverzekering.

Peter hoeft zich geen zorgen te maken over het voortbestaan van zijn zaak tijdens zijn afwezigheid en kan zich volledig concentreren op zijn herstel.





VIVIUM helpt u bij ziekte en ongevallen

Uw Omzetverzekering gaat perfect samen met uw verzekering Gewaarborgd Inkomen: samen beschermen ze u en uw vennootschap tegen financiële ellende na een ongeval of ziekte. Wilt u zich nog beter indekken? Dan sluit u best ook een Non-Stop Plan af. Dan betaalt VIVIUM uw vaste kosten tijdens uw afwezigheid. **Vraag uw makelaar om meer uitleg!**

Gewaarborgd Inkomen - Verzeker uw eigen inkomsten

Omzetverzekering - Stel de omzet van uw zaak veilig

Non-Stop Plan - Verzeker het voortbestaan van uw zaak

VIVIUM Zeker van elkaar.

VIVIUM is een Belgische verzekeringsmaatschappij. We kennen de markt door en door en bieden een heel brede waaier aan verzekeringen aan: levensverzekeringen, niet-levensverzekeringen en employee benefits. Dat doen we voor particulieren en zelfstandigen, maar ook voor kmo's en grote ondernemingen.

VIVIUM gelooft rotsvast in de toegevoegde waarde van de makelaar als langetermijnpartner van de klant. Daarom werken we keihard aan sterke producten en diensten zodat makelaars volop hun rol van adviesverlener kunnen opnemen.

VIVIUM maakt deel uit van de P&V Groep. We zijn de derde grootste verzekeringsmaatschappij in België die met onafhankelijke makelaars werkt.



MAATSCHAPPELIJKE ZETEL

Koningsstraat 153
1210 Brussel
tel. +32 2 406 35 11
fax +32 2 406 35 66

ZETEL ANTWERPEN

Desguinlei 92
2018 Antwerpen
tel. +32 3 244 66 88
fax +32 3 244 66 87

VIVIUM N.V.

Lid van de P&V Groep

Verzekeringsonderneming erkend
door de FSMA onder codenummer 0051

BTW BE 0404.500.094 - RPR Brussel

Voor meer info www.vivium.be

V.U.: VIVIUM N.V. – Koningsstraat 153, 1210 Brussel – 8.019N/09-2011

Een vraag?

Uw makelaar kent het antwoord

We maken onze polissen graag zo duidelijk mogelijk, maar we begrijpen dat u zich graag goed wilt informeren. En dat doet u best bij uw makelaar. Hij is onafhankelijk en weet u precies uit te leggen welke voordelen en voorwaarden aan deze verzekering verbonden zijn.

